



TURNKEY PLANTS

ENGINEERED IN
GERMANY

Die Engineering Dobersek GmbH sucht einen engagierten **Head of Sales & Marketing (all genders)**, um unser Vertriebsteam am Standort Mönchengladbach zu verstärken. Als innovativer Anlagenbauer mit Fokus auf viele Bereiche der Rohstoffaufbereitung und über 40 Jahren Kompetenz in Engineering streben wir danach, unseren Kunden maßgeschneiderte und nachhaltige Lösungen zu bieten. Sie haben Lust gemeinsam mit uns erfolgreiche und innovative Vertriebsstrategien zu entwickeln und das Unternehmen bei einer spannenden Reise zu begleiten, bei der Sie viele Möglichkeiten haben eigene Ideen einzubringen? Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Vertriebsleiter / Head of Sales & Marketing (all genders)

Ihre Aufgaben

- > Anhand von Wettbewerbs- und Marktanalysen und unter Berücksichtigung interner Vorgaben erstellen und implementieren Sie Sales & Marketing-Strategien im Hinblick auf ein profitables Unternehmenswachstum und stellen deren Umsetzung sicher
- > Sie führen, coachen und entwickeln ein bestehendes Team aus Area Sales Managern, Vertriebsinnendienst und Marketing
- > Im Sinne einer ausgezeichneten Customer Experience treiben Sie Standardisierung, Optimierung und Digitalisierung im Value Stream voran
- > Sie leiten effektive Vertriebsstrategien für die jeweiligen Märkte samt Operationalisierung von KPIs und konsistentem Forecasting ab und setzen diese um
- > Vertragsverhandlungen und Angebote verantworten Sie im Rahmen Ihrer Umsatzziele
- > Auf Kundenveranstaltungen und Messen repräsentieren Sie unser Unternehmen und Produktportfolio

Ihr Profil

- > Berufserfahrung als Vertriebsleiter im B2B
- > Technisches Studium (Wirtschaftsingenieur, Maschinenbau oder vergleichbar) mit entsprechender Berufserfahrung
- > Langjährige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst von technisch beratungsintensiven Produkten
- > Reisebereitschaft ca. 30%
- > Deutsch-, Russisch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- > Führerschein der Klasse B
- > Hands-on-Mentalität
- > Sehr gute Kommunikationsfähigkeit, selbstsicheres und überzeugendes Auftreten

Wir bieten Ihnen

- > Eine langfristige Perspektive in einem dynamisch wachsenden, zukunftsorientierten Familienunternehmen
- > Ein internationales Arbeitsumfeld und ein motiviertes Team mit gutem Betriebsklima
- > Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- > Flexibles Gleitzeitmodell
- > 30 Tage Urlaub